

Unternehmensverkauf: Handel mit Ersatzteilen für Schiffsmotoren und Aggregate weltweit.

Ein in Norddeutschland ansässiges, mittelständisches Unternehmen aus dem Bereich Handel mit Schiffersatzteilen für Dieselmotoren und Schiffselektrik/Stromversorgung soll im Rahmen der Nachfolgeregelung verkauft werden.

Der Betrieb beschäftigt neben dem Geschäftsführer eine Vollzeitkraft, eine Halbzzeitkraft und drei Mitarbeiter in Teilzeit. Der Geschäftsführer ist seit vielen Jahren in der Branche und sehr erfahren.

Alle Mitarbeiter befinden sich in langjährigen Beschäftigungsverhältnissen aus der Branche und sind entsprechend hoch qualifiziert. Die EDV ist auf dem neuesten Stand und hoch technisiert

Das Unternehmen erwirtschaftet Umsätze von ca. 1,5 Mio. € und sehr gute Erträge.

Auftragslage und Geschäftsentwicklung im laufenden Jahr sind weiter positiv.

Den Kunden bietet das Unternehmen optimale Lösungen in allen Bereichen der schnellen und zuverlässigen Auftragsannahme und pünktlichen Auslieferung der Ersatzteile

Wesentliche Grundlage des erfolgreichen Geschäftsmodells ist die Fokussierung auf bestimmte Motortypen, die weltweit sehr verbreitet sind. Hier kann durch entsprechenden Vertrieb ein enormes Potential gehoben werden.

Eine sehr umfangreiche technische Dokumentation stellt sicher, dass den Kunden im Auftragsfall die richtigen Ersatzteile geliefert werden. Die sehr hohe Lieferbereitschaft ist ein herausragender Wettbewerbsvorteil.

Das Kerngeschäft ist solide aufgestellt, schließt von der Ausarbeitung eines Kundenwunsches, bis hin zur Umsetzung alle erforderlichen Kompetenzen ein.

Außerdem ist das Unternehmen in der Lage, den Kunden fast alle benötigten Ersatzteile schnell zu liefern, da ein entsprechendes Lager vorhanden ist. Es kann so eine schnelle Auftragsbefriedigung gewährleisten und auch kurzfristige Änderungswünsche der Kunden umsetzen.

Die langjährigen Erfahrungen in all diesen Bereichen und Fachrichtungen sichern den Erfolg für alle Anwendungsgebiete dieser Geschäftsfelder und die hohe Rentabilität auf der Ertragsseite.

Die Kunden sind Reedereien, Händler und Schiffsmanagement-Unternehmen.

Kundenzufriedenheit durch einwandfreie Umsetzung zeichnen das Unternehmen aus.

Die Kunden schätzen die hohe Zuverlässigkeit im Unternehmen und honorieren das durch langjährige Treue. Durch die absolute Dienstleistungsqualität, hat das Unternehmen einen hervorragenden Ruf. Die guten Kundenbeziehungen sind ein wichtiges Standbein für das Unternehmen. Durch Akquise bei Bestands- und Neukunden könnte der Umsatz erheblich gesteigert werden, dies wurde in der Vergangenheit vernachlässigt.

Die Veräußerung des gesamten Betriebs soll zeitnah erfolgen, eine ausführliche Einarbeitung während der Übergangsphase zugesagt.

Dieser Unternehmensübergang/Altersnachfolge wird von der Audeo Unternehmensvermittlung GmbH betreut, der Käufer zahlt keine Provision.