

Unternehmensverkauf: Werbeagentur, Werbetechnik, Werbegestaltung

Ein in Norddeutschland ansässiges Unternehmen aus den Bereichen Werbung, Werbetechnik, Werbegestaltung soll im Rahmen der Nachfolgeregelung verkauft werden.

Der Betrieb beschäftigt eine Mitarbeiterin. Der Geschäftsführer ist seit vielen Jahren in der Branche und sehr erfahren. Das Unternehmen/Büro befindet sich in einer exponierten Lage einer norddeutschen Großstadt.

Weiterhin sind Werbetechniker, Tischler und Fachleute der Metallverarbeitung und Elektrotechnik /Elektronik für das Unternehmen freiberuflich tätig, um über die nötige Kompetenz in der Metall-, Kunststoff- und Mineralwerkstoff-Verarbeitung sowie bei der Integration von Elektronik und Medien zu verfügen.

Die technische Ausstattung und die Software sind auf dem neuesten Stand.

Das Unternehmen erwirtschaftet Umsätze von über 250.000 € und sehr gute Erträge.

Auftragslage und Geschäftsentwicklung im laufenden Jahr sind weiter sehr positiv.

Den Kunden bietet das Unternehmen optimale Lösungen in allen Bereichen der Werbung und Werbegestaltung, da alle Bereiche, wie das Anbringen der Werbung durch das Unternehmen selbst oder durch Subunternehmer für die Bereiche Kunststoffbearbeitung, Holzbearbeitung und Metallbearbeitung geleistet werden.

Die Leistungsfähigkeit besteht sowohl bei der Produktion hoher Stückzahlen als auch bei der Herstellung von Einzel- und Spezialanfertigungen oder Prototypen. Das Kerngeschäft ist solide aufgestellt und schließt von der Ausarbeitung eines Entwurfs bis hin zur Montage des fertigen Produkts alle erforderlichen Kompetenzen ein. Darüber hinaus betreut das Unternehmen seine Kunden auch mit kreativen Ideen, Planung der Realisierbarkeit, bis zur Produktion

Die langjährigen Erfahrungen in all diesen Bereichen und Fachrichtungen sichern den Erfolg für alle Anwendungsgebiete dieser Geschäftsfelder und die hohe Rentabilität auf der Ertragsseite.

Die Kunden sind große Bauträger, Immobilienunternehmen, Werbeagenturen und Handels- und Dienstleistungsunternehmen.

Hohe Kundenzufriedenheit durch einwandfreie Umsetzung der Aufträge zeichnen das Unternehmen aus.

Die Kunden schätzen den hohen Qualitätsanspruch im Unternehmen und honorieren das durch langjährige Treue. Durch die absolute Zuverlässigkeit sowie der hohen Produkt- und Dienstleistungsqualität, hat das Unternehmen einen hervorragenden Ruf. Die guten Kundenbeziehungen sind ein wichtiges Standbein für das Unternehmen.

Die Veräußerung des Betriebs soll zeitnah erfolgen, eine ausführliche Einarbeitung während der Übergangsphase zugesagt.

Dieser Unternehmensübergang/Altersnachfolge wird von der Audeo Unternehmensvermittlung GmbH betreut, der Käufer zahlt keine Provision.