

## **Unternehmensverkauf: Büroartikel Büromöbel Handelsunternehmen**

Ein in NRW ansässiges Handelsunternehmen ohne eigene Produktion.

Das Unternehmen mit dem Geschäftsbereich Handel von Büroartikel, Büro-Verbrauchsartikel und Büromöbel, liefert als Großhändler ausschließlich im B2B Bereich zuverlässig und pünktlich.

Der Betrieb beschäftigt eine Mitarbeiterin im Büro, eine Halbtagskraft Verkauf und einen Fahrer als Teilzeitkraft. Der Geschäftsführer ist vielen Jahren in der Branche tätig und sehr erfahren. Das Unternehmen arbeitet ohne eigene Lagerhaltung.

Das Büro befindet sich in einer exponierten Lage zentral in der Stadtmitte einer Großstadt in NRW und ist im Eigentum der Familie.

Die technische Ausstattung und die Software sind auf dem neuesten Stand.

Das Unternehmen gehört einem großen Einkaufverband an und erreicht so sehr gute Einkaufspreise.

Zusätzlich ist das Unternehmen Mitglied in einem großen Unternehmerverband, aus dem ständig Umsätze generiert werden.

Das Unternehmen erwirtschaftet Umsätze von ca. 800.000 € und sehr gute Erträge.

Auftragslage und Geschäftsentwicklung im laufenden Jahr sind weiter sehr positiv.

Den Kunden bietet das Unternehmen optimale Lösungen in allen Bereichen der Belieferung von Ausstattungen und Gebrauchsmaterial für Büros jeglicher Gewerbe. Vom Kleinunternehmen bis zu Großunternehmen werden alle Kunden pünktlich und zuverlässig beliefert.

Die Leistungsfähigkeit besteht sowohl bei der zuverlässigen, pünktlichen Anlieferung, wie auch der Planung und der Ausarbeitung von Kundenwünschen. Alle erforderlichen Kompetenzen sind vorhanden.

Die langjährigen Erfahrungen in all diesen Bereichen sichern den Erfolg für alle Anwendungsgebiete dieser Geschäftsfelder und die hohe Rentabilität auf der Ertragsseite.

Die Kunden sind ausschließlich Gewerbekunden, mit großem Stammkundenanteil

Hohe Kundenzufriedenheit durch einwandfreie Umsetzung der Aufträge zeichnen das Unternehmen aus.

Die Kunden schätzen den hohen Qualitätsanspruch im Unternehmen und honorieren das durch langjährige Treue und Weiterempfehlungen. Durch die absolute Zuverlässigkeit sowie der hohen Produkt- und Dienstleistungsqualität, hat das Unternehmen einen hervorragenden Ruf. Die guten Kundenbeziehungen sind ein wichtiges Standbein für das Unternehmen.

Die Veräußerung des Betriebs soll zeitnah erfolgen, eine ausführliche Einarbeitung während der Übergangsphase ist zugesagt. Es ist für einen Gründer wie auch für Unternehmen aus dieser Branche als Zukauf interessant

Dieser Unternehmensübergang/Altersnachfolge wird von der Audeo Unternehmensvermittlung GmbH betreut, der Käufer zahlt keine Provision.