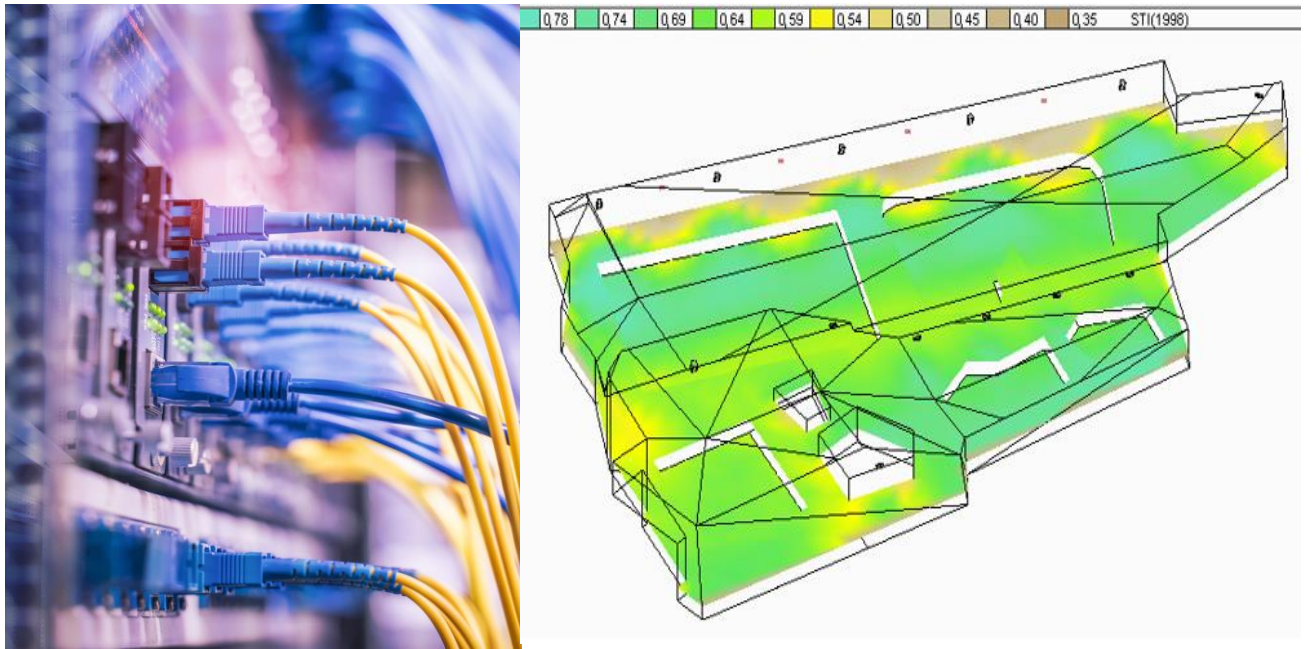


AUDEO Unternehmensvermittlung GmbH
Überseetor 20
28217 Bremen
Tel. 0170 222 6788 - Mail: buck@audeo-online.de



Vertrauliche Kurzdarstellung
Systemintegrator und Full-Service-Partner für
medientechnische und elektroakustische Anlagen in
Süddeutschland

Alle Informationen basieren auf Angaben des Verkäufers und wurden nach bestem Wissen von der Audeo Unternehmensvermittlung GmbH zusammengestellt. Die Firmenangaben sind daher ohne Gewähr, alle Angaben sind streng vertraulich zu behandeln.

Stand 16.07.2023

Beschreibung Unternehmen:

In dem erfolgreichen Unternehmen der audiovisuellen Medien- und Veranstaltungstechnik sowie elektroakustischer Sicherheitstechnik steht auf Sicht die Altersnachfolge an.

Das Tätigkeitsspektrum ist vielfältig, der Schwerpunkt liegt in der Planung, Konzeption, Verkauf mit Montage und Wartung von projektbezogenen Anlagen der genannten Fachbereiche im Sinne von kundenspezifischen Anforderungen und Sonderlösungen. Betreut werden neben Konferenzräumen, öffentlichen Gebäuden und Freizeiteinrichtungen auch Sport- und Bildungseinrichtungen.

Das Unternehmen hat sich in den 15 Jahren erfolgreicher Unternehmenshistorie ständig weiterentwickelt sowie perfektioniert und sich so erfolgreich in einer Nische positioniert. Es ist keine aktive Werbung notwendig, Neuaufträge kommen über Weiterempfehlung oder über zufriedene Netzwerkpartner (z.B. Fachplanungsbüros).

Das Unternehmen ist durch den guten Branchenmix kaum konjunkturabhängig, außerdem sorgen 70 Wartungsverträge für dauerhaften Umsatz. Auch während der Corona-Pandemie gab es keine Einbrüche.

Die Aufträge ergeben sich zu 70 % aus Ausschreibungen (gegebenes Leistungsverzeichnis) oder eigene Projektierungen (individuelle Lösung von Kundenproblemen), die Erfolgsquote bei Angeboten liegt bei 90 %.

Das Unternehmen ist gut digitalisiert, verfügt über eine Organisationsstruktur und ist ISO 9001 zertifiziert. So sind beispielsweise alle Produkte mit den notwendigen Daten im System hinterlegt.

Jahrzehntelange Erfahrung, das Engagement und die Zuverlässigkeit des Inhabers, seine motivierten Mitarbeiter sowie der ausgezeichnete Ruf des Unternehmens sind die Erfolgsfaktoren und garantieren eine gute Rendite.

Der Inhaber kümmert sich weitgehend selbst um die Planung und Angebotserstellung.

Gesucht werden Nachfolger/innen die sukzessive in die Fußstapfen des Unternehmers treten und das Unternehmen auf dem Erfolgspfad hält bzw. weiter expandiert.

Kenntnisse in der Planung, Interpretation von Leistungsverzeichnissen, elektrotechnische Kenntnisse (Schwachstrom) sind notwendig, ideal wären zusätzliche Kenntnisse in der Medientechnik/Beschallung bzw. Erfahrungen über die Projektabwicklung gemäß VOB. Die letzten beiden Kriterien könnten auch erlernt werden. Ideale Voraussetzungen hätten beispielsweise Personen mit einer Ausbildung in Elektrotechnik Bereich Schwachstrom oder IT-Elektroniker, Mechatroniker oder Veranstaltungstechniker mit Zusatzausbildungen. Für die Einarbeitung in das spezielle Aufgabenfeld steht der Inhaber 1-2 Jahre operativ und strategisch zur Verfügung.

Die Geschäftsräume sind gemietet, mehrjähriger Mietvertrag + Option.

Das Unternehmen hat eine sehr flache Hierarchie, beschäftigt sind 3 Personen im Office und 2 Techniker. Es wird eine familiäre Unternehmenskultur gepflegt.

Entwicklungspotential:

Mit den vorhandenen Assets sowie den Kundenkontakten und den Produkten, kann mit dem notwendigen Engagement und Unternehmergehick ein deutliches, zusätzliches Umsatzpotential generiert werden. Aktuell sind auch Montageaufträge outgesourct.

Planung 2023:

Die Umsatz- und Ertragsentwicklung ist mit Blick auf den Forecast 2023 stabil und durch „gesundes“ Wachstum geprägt.

Historie:

Das Unternehmen ist seit rd. 15 Jahren erfolgreich tätig, hat im Laufe der Jahre marktgerechte Veränderungen vollzogen. Expansionspotential besteht, skalierungsfähig.

Unternehmensübergang:

Zur Übertragung des Knowhows kann eine ausführliche Einarbeitung mit entsprechenden Aktivitäten in der Theorie und in der Praxis erfolgen.

Der Inhaber steht hierzu auf Wunsch für eine Übergangszeit operativ und strategisch zur Verfügung. Hierdurch lernt der Nachfolger auch alle wichtigen Auftraggeber, Kunden und das Personal persönlich kennen.

Umsatz/Basis Verkaufspreis/Modalitäten:

Der Umsatz beträgt über 1 Mio. € netto. Bereinigter Ertrag im vier Jahres-durchschnitt rd. 215 000 €. Der Kaufpreis nach dem Ertragswert berechnet beträgt 445 000 € zzgl. umfangreiches Lager mit ca. 150 000 €.

Die Unternehmensübergabe wird durch die Audeo Unternehmensvermittlung GmbH betreut und ist für den Käufer provisionsfrei. Der Kaufpreis wird mit dem Käufer über ein Angebotsverfahren fair ermittelt.