

AUDEO Unternehmensvermittlung GmbH
Konsul-Smidt-Str. 8d
28217 Bremen
Tel. 0421-6956646
Mail: steinkamp@audeo-online.de

Vertrauliche Kurzdarstellung

Alle Informationen basieren auf Angaben des Verkäufers und wurden nach bestem Wissen von der Audeo GmbH erstellt. Alle Angaben sind ohne Gewähr, alle Angaben sind streng vertraulich zu behandeln.

Erfolgreiches Autohaus mit Werkstatt in NRW sucht Nachfolger

Objekt:

Modernes Autohaus im wachsenden Marktsegment.

Das Unternehmen umfasst alle Geschäftsbereiche eines Mehrmarken - Autohauses. Zertifizierung nach ISO 9001 liegt vor.

Als wichtigstes Standbein wird der Verkauf oder Leasing von PKW und Kleintransporter verschiedener Hersteller angeboten.

Dabei werden auch schwierigste Herausforderungen gelöst. Die überwiegend gewerblichen Kunden werden umfangreich beraten und zu allen Bereichen informiert und betreut.

Weiter gibt es eine Anzahl Stammkunden, Privatkunden und Kommunen und öffentliche Einrichtungen.

Personal:

Im Unternehmen arbeiten 32 Mitarbeiter/innen.

Der Kundenkreis:

Es werden Kunden bundesweit beworben, der Schwerpunkt liegt in NRW.

Es bestehen zuverlässige Verbindungen zu Autoherstellern und weiteren Lieferanten, Leasinggesellschaften und Herstellern von KFZ- Ersatzteilen. Die langjährig vertrauensvolle Zusammenarbeit kann nahtlos übernommen und ausgebaut werden.

AUDEO Unternehmensvermittlung GmbH
Konsul-Smidt-Str. 8d
28217 Bremen
Tel. 0421-6956646
Mail: steinkamp@audeo-online.de

Die dynamische Entwicklung des Unternehmens zeigt, dass ein gutes Verkaufsgebiet gefunden und erfolgreich besetzt werden konnte. Die hohe Qualität der Produkte und Serviceleistungen, waren Basis für den Aufbau eines treuen Kundenstammes.

Die gute Rendite des Unternehmens resultiert auch aus speziellen Angeboten in weiteren Nischengeschäften, wie der zusätzliche Vertrieb von speziellen Wohnmobilen und der konsequenten Kundenorientierung. Die Internetpositionierung ist als gut zu bezeichnen.

Vermarktung erfolgt durch Beratung vor Ort im Autohaus, per Außendienst, Telefon, Onlineberatungen und Empfehlungsgeschäft. Seit vielen Jahren erhält der Betrieb Empfehlungen durch zufriedene Kunden.

Entwicklungspotential:

Es besteht die Möglichkeit, das Geschäft durch die bestehenden Kundenkontakte und mit dem nötigen kaufmännischen Wissen, Ehrgeiz und Engagement erfolgversprechend weiter auszubauen. Durch intensivere Vermarktung, und die Erweiterung vorhandener Kapazitäten können die Umsätze deutlich gesteigert werden.

Kunden: Unternehmen, Privatkunden, öffentliche Behörden

Kooperationen mit externen Unternehmen sind vorhanden und ausbaufähig.

AUDEO Unternehmensvermittlung GmbH
Konsul-Smidt-Str. 8d
28217 Bremen
Tel. 0421-6956646
Mail: steinkamp@audeo-online.de

Anlagevermögen:

Ausstattung:

Betriebs- und Geschäftsausstattung mit aller notwendigen Maschinen, Werkzeugen, Hard- und Software.

Die Werkstatt ist bereits auf die Zukunft ausgerichtet und für die Instandsetzung von Elektro Fahrzeugen & PlugIn Hybriden geeignet.

Die Verkaufsflächen sind modern und kundenfreundlich gestaltet.

Personal:

Mit einem zuverlässigen Team an erfahrenen, guten MitarbeiterInnen, können die Kunden authentisch und mit Begeisterung bedient werden.

Planung 2023:

Die Umsatz- und Ertragsentwicklung ist mit Blick auf den Forecast 2023 stabil und durch „gesundes“ Wachstum geprägt.

Hervorzuheben ist die preisgerechte Positionierung in diesem Reisesektor und die entsprechend guten Umsatzmargen.

Das Unternehmen wird in eigener Immobilie betrieben, diese ist an das Autohaus vermietet. Die Mietverträge könnten übernommen werden.

Historie:

Das Unternehmen ist seit über 50 Jahren erfolgreich tätig, hat im Lauf der Jahrzehnte marktgerechte Veränderungen vollzogen.

AUDEO Unternehmensvermittlung GmbH
Konsul-Smidt-Str. 8d
28217 Bremen
Tel. 0421-6956646

Mail: steinkamp@audeo-online.de

So wurde im Jahre 2011 eine Immobilie gekauft und diese im Jahre 2017 ausgebaut. Hohes Expansionspotential, Skalierungsfähig ist gegeben.

Unternehmensübergang

Zur Übertragung des Know How kann eine ausführliche Einarbeitung mit entsprechenden Aktivitäten in der Theorie und in der Praxis erfolgen. Der Inhaber steht hierzu auf Wunsch für eine Übergangszeit zur Verfügung. Hierdurch lernt der Nachfolger auch alle wichtigen Auftraggeber, Kunden und das Personal persönlich kennen.

Standort: Das Unternehmen hat den Firmensitz in NRW

Umsatz / Verkaufspreis, Übergabe:

Umsatz p.a. 12 Mio. EUR

Die Unternehmensübergabe wird durch die Audeo GmbH betreut und ist für den Käufer provisionsfrei. Der Kaufpreis wird mit dem Käufer über ein Angebotsverfahren fair ermittelt.