

Landtechnikunternehmen: Melktechnik, Stalltechnik, Landmaschinen, Metallbau

Innovatives Unternehmen mit Schwerpunkt auf kreative und hochwertige Lösungen in den Bereichen Melktechnik, Stalltechnik, Landmaschinen und Metallbau. Durch die eigene Werkstatt und Produktion werden Produkte individuell und in kleinen und mittleren Serien nach Kundenwunsch oder auch nach eigenen Entwürfen gefertigt.

Planung, Konstruktion, Fertigung und auch die Montage aus einer Hand. Ein Alleinstellungsmerkmal in der Region besteht dadurch, dass hochwertige Produkte für die Stalltechnik und Melktechnik für die Rinder - und Schweinehaltung hergestellt werden. Zusätzlich werden Produkte für die Gülletechnik hergestellt und vertrieben. Mit diesen speziellen Produkten in einem Nischenmarkt und der langjährigen Erfahrung auch im Vertrieb, hat sich das Unternehmen einen starken Kundenstamm aufgebaut.

Das Team ist breit aufgestellt. In der Produktion sind viele Berufe vertreten: Schlosser, Mechatroniker, Schweißer und Mechaniker. Dazu ergänzen spezialisierte Verkaufsberater die Mannschaft. Die Buchhaltung wird ebenfalls komplett im eigenen Haus vorgenommen.

Der Standort des Unternehmens befindet sich in Norddeutschland.

Die Kundschaft setzt sich aus gewerblichen Kunden, Landwirten und Kommunen zusammen. Viele Kunden befinden sich in der Nähe des Unternehmens, jedoch werden Kunden in ganz Norddeutschland beliefert. Die langjährig vertrauensvolle Zusammenarbeit mit den Kunden kann nahtlos übernommen werden.

Das Unternehmen verfügt über einen überdurchschnittlich hohen Anteil an zuverlässigen und zahlungskräftigen Kunden, da überwiegend eigene Produkte, Kleinserien oder Einzelstücke, immer als Qualitätsprodukte, verkauft werden.

Der Jahresumsatz liegt bei ca. 7 Mio. €. Die gute Rendite des Unternehmens resultiert aus diesen speziellen Angeboten und der Flexibilität in der Produktion, so dass auch Veränderungen bei den Produkten schnell vorgenommen werden.

Rechtsform: GmbH

Käufer-Zielgruppe:

Mittelständische Unternehmen zur Expansion und Geschäftsfelderweiterung, qualifizierte Existenzgründer, wegen der ausführlichen Einarbeitungsphase und der besonderen Markstellung.

Entwicklungspotential:

Es besteht die Möglichkeit, das Geschäft durch die bestehenden Kundenkontakte weiter auszubauen. Eine höhere Auslastung kann durch Gewinnung neuer Kunden, die individuelle Ansprüche haben, erreicht werden. Durch intensive Vermarktung und die Erweiterung vorhandener Kapazitäten können die Umsätze deutlich gesteigert werden.

Kunden:

Viele langjährige Stammkunden setzen auf den hervorragenden Ruf und die Serviceorientierung des Unternehmens und nehmen die Angebote des Unternehmens gerne in Anspruch. Der größte Teil der Umsätze wird durch Landwirte und Gewerbetunden erreicht und durch den hohen Bekanntheitsgrad des Unternehmens.

Eine Vielzahl an Kunden und Lieferanten, sorgen für einen überregionalen Bekanntheitsgrad. Darüber hinaus sind die Arbeiten in zahlreichen Veröffentlichungen präsentiert worden.

Anlagevermögen:

Eigene Produktionshalle mit Werkstatt die mit allen notwendigen Werkzeugen und Maschinen ausgestattet ist.

Personal:

Im Unternehmen arbeiten insgesamt 38 Mitarbeiter, davon. Mit dem diesem zuverlässigen Team von erfahrenen und guten Mitarbeitern können auch sehr individuelle Lösungen produziert werden.

Planung 2025

Die Umsatz- und Ertragsentwicklung ist mit Blick auf den Forecast 2025 stabil und davon geprägt, dass im gesamten Unternehmen einerseits kostenbewusst gehandelt wird und andererseits ertragsmäßige Chancen gesucht werden.

Betriebsstandort:

Die Unternehmung wird auf einem im Eigentum befindlichem Grundstück betrieben. Eine moderne Produktionshalle und ein moderner Maschinenpark sind vorhanden. Dieser Standort in Norddeutschland kann übernommen werden.

Historie:

Das Unternehmen ist seit über 100 Jahren erfolgreich tätig, der jetzige Gesellschafter/Geschäftsführer hat das Unternehmen neu strukturiert und optimiert.

Unternehmensübergang:

Zur Übertragung des Know-How kann eine ausführliche Einarbeitung mit entsprechenden Aktivitäten in der Theorie und in der Praxis erfolgen. Der Geschäftsführer steht hierzu auf Wunsch für eine Übergangszeit zur Verfügung. Hierdurch lernt der Nachfolger auch alle wichtigen Auftraggeber und das Personal persönlich kennen.

Verkaufspreis:

Der Kaufpreis wird nach einem fairen Angebotsverfahren entwickelt. Die Unternehmensübergabe wird durch die Audeo GmbH betreut und ist für den Käufer provisionsfrei.