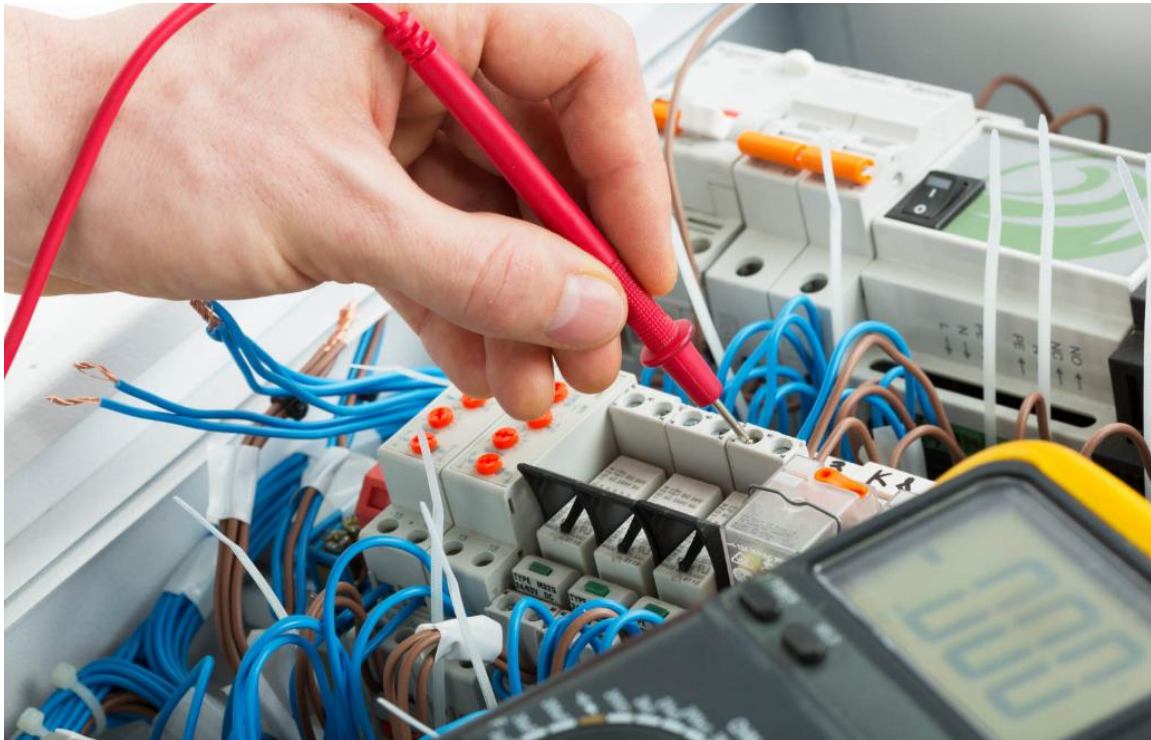


AUDEO Unternehmensvermittlung GmbH
Überseetor 20
28217 Bremen
Tel. 0170 222 6788 - Mail: buck@audeo-online.de



Vertrauliche Kurzdarstellung
Erfolgreich tätiger Elektrobetrieb

Alle Informationen basieren auf Angaben des Verkäufers und wurden nach bestem Wissen von der Audeo Unternehmensvermittlung GmbH zusammengestellt. Die Firmenangaben sind daher ohne Gewähr, alle Angaben sind streng vertraulich zu behandeln.

Beschreibung Unternehmen:

Für das seit rd. 20 Jahren in der Rechtsform der GmbH erfolgreich tätige Unternehmen steht auf Sicht die Nachfolgeregelung an.

Das in Baden-Württemberg tätige Unternehmen führt Elektroarbeiten aller Art aus, hat sich jedoch auf größere Projekte im Wohn- und Gewerbebereich spezialisiert. Aktuell werden alle Projekte als (schlüsselfertiger) Neubau ausgeführt.

Ohne Werbemaßnahmen kann seit Jahren, ungeachtet der zyklischen Baukonjunktur, ein hohes Umsatzniveau gehalten werden. Die Anfragen liegen über der betrieblichen Kapazität, wobei nur regionale Projekte überhaupt angenommen werden.

Angeboten wird die Komplettlösung der Elektroinstallation rund um Haus und Wohnung. Die Rohbauarbeiten werden i.d.R. durch betriebsnahe Dritte, jedoch unter Anleitung der eigenen Bauleiter, ausgeführt. Schwerpunkt der eigenen Aktivitäten sind im Bereich der Netzwerkverkabelung, Gebäudevernetzung, Sprechanlagen, Antennen- und Satellitentechnik (Bussysteme), Glasfaser-Schweißung, RWA- und Sicherheitsbeleuchtung, KNX-EIB-Anlagen u.v.m.

Hieraus entstehen auch lukrative Wartungsverträge, die Umsatz garantieren.

Das Unternehmen überzeugt durch Termintreue, Kompetenz und Qualität, ist sehr gut vernetzt und hat sich daher einen sehr guten Kundenstamm aufgebaut.

Die Auftragslage und Geschäftsentwicklung ist auch im laufenden Jahr positiv. Aktuell liegt ein Auftragsvolumen von rd. 1,6 Mio. € vor. Die Vertragsbasis ist immer ein Pauschal-Festpreisvertrag, dadurch ist kein aufwändiges Aufmaß erforderlich.

Beschäftigt werden 12 eigene Mitarbeiter und je nach Bedarf 4 bis 12 betriebsnahe Dritte (qualifizierte Leiharbeiter und kleine Selbständige), die durch einen der drei Bauleiter angeleitet werden. Aus diesem Pool werden die besten Mitarbeiter langfristig gebunden. Die Altersstruktur der Mitarbeiter liegt zwischen 25 und 45 Jahren.

Der Geschäftsführer ist operativ nur zu den wöchentlichen Baubesprechungen auf den Baustellen und kümmert sich um den effizienten Betriebsablauf und Einkauf sowie Angebote. Für Buchhaltung, Lohn, Faktura und Revisionsunterlagen sind ein Minijob und eine 50 % Stelle eingerichtet, ein weiterer Minijob für Hausmeister/Entsorgung. Diese Tätigkeiten sind in einer kleinen Niederlassung am Wohnsitz des Geschäftsführers (regelmäßige Heimfahrt am Wochenende), die

Zusammenlegung würde erhebliche Synergieeffekte und Kostenersparnisse (z.B. Fahrkosten) bringen.

Die Betriebsräume des Hauptsitzes in BW sind gemietet, strategisch gut nahe der BAB gelegen. Zwei im Anwesen befindliche Wohnungen sind an Mitarbeiter vermietet.

Das Unternehmen ist gut digitalisiert, jeder Bauleiter arbeitet mit einem Tablet. Durch Schulungen ist die Mitarbeiterqualität stets auf hohem technischen Standard.

Jahrzehntelange Erfahrung, das Engagement und die Zuverlässigkeit des Inhabers, seiner motivierten Mitarbeiter sowie der ausgezeichnete Ruf des Unternehmens sind die Erfolgsfaktoren und garantieren eine gute Rendite. Mit Ausnahme der obligatorischen, laufenden (Vor)Finanzierung des Betriebsablaufs ist das Unternehmen schuldenfrei.

Das Unternehmen ist mit allen notwendigen Werk- und Fahrzeugen ausgestattet. Das technische Equipment entspricht den modernen Anforderungen und ist voll funktionsfähig.

Gesucht werden Nachfolger/innen die nach Einarbeitung und sukzessiver Übergabe in die Fußstapfen des Unternehmers treten und das Unternehmen auf dem Erfolgspfad halten bzw. weiter expandieren möchten. Voraussetzung ist der Meisterbrief/Zulassung der HWK bzw. ein branchennahes Ingenieurstudium. Interessant ist das Unternehmen auch für bestehende Betriebe, die ihr Portfolio erweitern wollen bzw. zur Marktanteilerweiterung.

Entwicklungspotential:

Mit den vorhandenen Assets sowie den Kundenkontakten und den Produkten, kann mit dem notwendigen Engagement und Unternehmergegeschick ein deutliches, zusätzliches Umsatzpotential generiert werden.

Planung 2025:

Die Umsatz- und Ertragsentwicklung ist mit Blick auf den Forecast 2025 stabil und durch „gesundes“ Wachstum geprägt.

Historie:

Das Unternehmen ist seit rd. 20 Jahren erfolgreich tätig, hat im Laufe der Jahre marktgerechte Veränderungen vollzogen. Expansionspotential besteht, skalierungsfähig.

Unternehmensübergang:

Zur Übertragung des Know-Hows kann eine ausführliche Einarbeitung mit entsprechenden Aktivitäten mit Kundenübergabe erfolgen. Der Inhaber steht hierzu auf Wunsch für eine Übergangszeit operativ und strategisch zur Verfügung.

Umsatz/Basis Verkaufspreis/Modalitäten:

Der Umsatz der letzten beiden Jahre beträgt im Durchschnitt rd. 1,8 Mio. € netto, Bereinigter Ertrag incl. GF-Gehalt durchschnittlich rd. 260 T€. Lagerwert 30 – 40 T€.

Die Unternehmensübergabe wird durch die Audeo Unternehmensvermittlung GmbH betreut und ist für den Käufer provisionsfrei.