

A U D E O Unternehmensvermittlung GmbH

Überseetor 20 , 28217 Bremen, www.audeo-online.de
Mail: steinkamp@audeo-online.de

Vertrauliche Kurzdarstellung

Alle Informationen basieren auf Angaben des Verkäufers und wurden nach bestem Wissen von der Audeo GmbH erstellt. Alle Angaben sind ohne Gewähr, alle Angaben sind vertraulich zu behandeln.

Trainings – und Beratungsunternehmen

1. Objekt:

Zum Verkauf steht ein erfolgreich geführtes Trainings- und Beratungsunternehmen mit eigens entwickeltem Verfahren zur optimalen Vermarktung, online und offline.

2. Kurzbeschreibung:

Das Unternehmen ist ein global tätiges Beratungs- und Trainingsunternehmen. Seit 25 Jahren unterstützt es mit 450 Beratern, Trainern und Projektmanagern weltweit Unternehmen beim Umsetzen ihrer Strategien. Das Unternehmen stellt seinen Kunden auch Online-Instrumente wie Lernplattformen zur Verfügung, die diese zum Managen von Strategieumsetzungsprojekten sowie des hieraus resultierenden Change- und Lernbedarfs brauchen. Es werden den Mitarbeiter/innen, Führungskräften, Verkäufern und Servicemitarbeitern, die Skills, die diese für ein erfolgreiches Arbeiten benötigen, vermittelt.

Das Unternehmen unterstützt Kunden weltweit bei der Strategieumsetzung in Deutschland und Europa, Nordamerika, Asien und Australien.

Im Unternehmen arbeiten 23 Mitarbeiter/innen.

Der Standort des Unternehmens befindet sich in Norddeutschland.

Das Unternehmen kann ortsunabhängig betrieben werden.

Die Auftraggeber sind überwiegend große Unternehmen, Hersteller und Vertriebsorganisationen, auch aus der Industrie. Diese Kunden betreiben oft hochwertige Marken. Es besteht mit diesen Kunden eine langjährig vertrauensvolle Zusammenarbeit, die nahtlos übernommen werden kann.

3. Rechtsform: GmbH

4. Zielgruppe für die Übernahmen:

Unternehmen aus diesen Geschäftsbereichen zur Expansion oder externe Unternehmen zur Geschäftsfelderweiterung,

A U D E O Unternehmensvermittlung GmbH

Überseetor 20 , 28217 Bremen, www.audeo-online.de

Mail: steinkamp@audeo-online.de

5. Beschreibung:

Geschäftsaktivitäten

Das Unternehmen erstellt und betreut anspruchsvolle Beratungs- und Trainingsmaßnahmen in viele Bereichen. Hier können sehr individuelle Kundenwünsche erarbeitet und realisiert werden.

Entwicklungspotential:

Es bestehen Kundenverträge mit den großen Dienstleistern, Herstellern und Vertrieben, die übernommen werden.

Es besteht die Möglichkeit, das Geschäft durch die bestehenden Kundenkontakte und mit dem nötigen kaufmännischen Wissen, Ehrgeiz und Engagement erfolversprechend weiter auszubauen.

Durch intensivere Vermarktung über die eigene Website und die Erweiterung vorhandener Kapazitäten können die Umsätze deutlich gesteigert werden.

Der Inhaber ist bereit, dem neuen Eigentümer zur Einarbeitung zur Verfügung zu stehen.

Kunden:

Viele langjährige Stammkunden setzen auf den hervorragenden Ruf und die Serviceorientierung des Unternehmens und nehmen die Dienstleistungen des Unternehmens gerne in Anspruch. Es bestehen eine Vielzahl von Festverträgen mit diesen Kunden, die übernommen werden.

Zur betriebswirtschaftlichen Lage (Vermögens- und Finanzlage)

Das Unternehmen wird frei von Verbindlichkeiten übergeben.

Mit einem zuverlässigen Team an guten Mitarbeiter/innen, wird ein Jahresumsatz von 2,5 bis 3 Mio. € erwirtschaftet.

A U D E O Unternehmensvermittlung GmbH

Überseetor 20 , 28217 Bremen, www.audeo-online.de

Mail: steinkamp@audeo-online.de

Ein besonderer Schwerpunkt der strategischen Ausrichtung liegt in dem überdurchschnittlich guten Verhältnis zum Personal, den freiberuflichen Trainern und den Auftraggebern.

Die Umsatz- und Ertragsentwicklung ist mit Blick auf den Forecast 2025 stabil und davon geprägt, dass im gesamten Unternehmen einerseits kostenbewusst gehandelt und andererseits ertragsmäßige Chancen gesucht werden.

Betriebsstandort

Die Unternehmung befindet sich in Norddeutschland, die Immobilie ist im Eigentum. Dieser Standort kann übernommen werden.

Historie

Das Unternehmen ist seit 25 Jahren erfolgreich tätig, mit hervorragendem Ruf und hat sich einen stabilen Kundenstamm aufgebaut.

Unternehmensübergang

Zur Übertragung des Know How kann eine ausführliche Einarbeitung mit entsprechenden Aktivitäten in der Theorie und in der Praxis erfolgen.

Der Inhaber steht hierzu auf Wunsch für eine Übergangszeit zur Verfügung. Hierdurch lernt der Nachfolger auch alle wichtigen Auftraggeber und das Personal persönlich kennen.

6. Verkaufspreis:

Nach Verhandlung/Gebot, über ein faires Kaufangebotsverfahren.

Die Unternehmensübergabe wird durch die Audeo GmbH betreut und ist für den Käufer provisionsfrei.